

VYVO SMART PLAN

Vyvo ペイプラン
～顧客紹介プログラム～

目次

Vyvo ペイプラン 成功への早道 — 3 ステップ — …… P.3

ステップ 1 メンバー登録をする …… P.3

ステップ 2 チームビルダーになる …… P.3

ステップ 3 チームディベロッパーになる …… P.3

■**ボーナス 1 ファストリファラル ボーナス** …… P.4

■**ボーナス 2 チームボリューム コミッション (TVC)** …… P.4

■**ボーナス 3 マネーボックス** …… P.4

■**ボーナス 4 ビルダーブリック ボーナス** …… P.5

■**ボーナス 5 ジェネレーション マッチング ボーナス** …… P.5

■**ボーナス 6 ビジネス ディベロップメント ボーナス** …… P.5

■**リコグニション 1 リコグニション リワード** …… P.5

■**リコグニション 2 ライフスタイル リワード** …… P.5

■**リコグニション 3 ミリオネアクラブ リワード** …… P.5

ビジネス上の規定 …… P.6

Vyvoペイプラン 成功への早道 — 3ステップ —

「成功への3ステップ」という当社の戦略的報酬プランをうまく使い、迅速にスタートしましょう。



あなたがこの3ステップを達成し、次にチームメンバーが同様にステップを達成できるよう手助けしましょう。

ステップ1 メンバー登録をする

(顧客紹介プログラムに参加する)

まず「メンバー登録申請書」に署名・捺印、またはオンラインサインアップすることにより、メンバーになる権利を得ることができます。それ以降はVyvo製品を購入したり、顧客紹介プログラムに参加し、顧客(見込みメンバー)に製品やビジネスを紹介することが可能となります。

ビジネス上のヒント:

- 自身のビジネスを始める最善の方法は、製品を購入すること。
- 製品に関してあらゆることを学ぶこと。
- 製品やビジネスを促進する手法に関してあらゆることを学ぶこと。

チームメンバーとして得られる特典:

- ファストリファラル ボーナス(顧客購入額[メンバー価格]の10%)

※ペイプランに参加し、ポジションを得るためには1つ以上の製品購入が必要です。また、各週のコミッションもしくは毎月のボーナス計算の時点に有効なサブスクリプションを購入している必要があります。

- チームメンバー・パートナーになるには直接スポンサーした顧客による購入または自己購入で300SV以上を達成する必要があります。
- チームメンバー・エグゼクティブになるには直接スポンサーした顧客による購入または自己購入で1,350SV以上を達成する必要があります。

ステップ2 チームビルダーになる

すべてのチームメンバーは、デュアルチームとよばれる2つのグループ(右チームと左チーム)で構成されるチーム組織をもちます。ビジネスセンター1件を有するという意味です。

登録が完了したメンバーは「MY ACCOUNT」にある「Strategy」でデュアルチームの配置を管理することができます。

デュアルチーム内の顧客またはチームメンバーが製品を購入するたびに、その人物に直接販売した人に対してファストリファラル ボーナスが発生し、同時にそのグループ全体のアップラインに売上のSVが発生します。

チームビルダーになるためには、自身のチームを構築し、成長させる必要があります。そのために以下の2つの条件を満たす必要があります。

- 顧客による購入もしくは自己購入で300SVを達成(チームメンバー・パートナー)
- 顧客による購入もしくは自己購入で1,350SVを達成(チームメンバー・エグゼクティブ)

- あなたが直接スポンサーした顧客もしくはチームメンバーの中で、右チームから1人以上、左チームから1人以上、それぞれ最低300SV以上の購入があること

- チームメンバー・パートナーである場合には、チームビルダー・パートナーになります。
- チームメンバー・エグゼクティブである場合には、チームビルダー・エグゼクティブになります。

チームビルダーとして得られる特典:

- ファストリファラル ボーナス(顧客購入額[メンバー価格]の10%)
- チームボリューム コミッション(ビジネスセンター1件分)
- マネーボックス

チームビルダーはビジネス アクティブ状態を維持する必要があります。ビジネス アクティブ状態は自分が毎月VYVOスマートサブスクリプションを購入することで維持することができます。特に毎週のコミッションの計算期間や、毎月あるいは定期のコミッション、ボーナス計算期間時に有効なサブスクリプションを購入することで、ビジネス アクティブ状態を維持することが可能です。

ビジネスをアクティブ状態に維持することで、以下が可能となります。

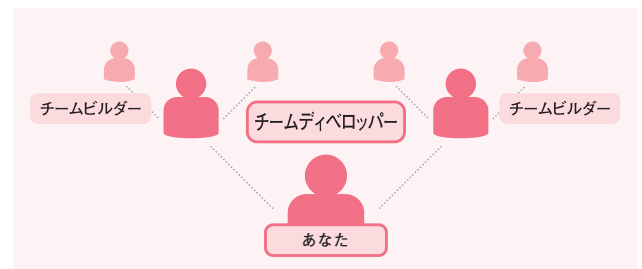
- コミッションの受領
- マネーボックスの維持
- キャリアフォワードの維持

ステップ3 チームディベロッパーになる

「チームビルダーになる」とは、適切な方法により自分自身のチームをつくることをいいますが、「チームディベロッパーになる」とは、自身のダウンラインが自らのビジネスを立ち上げるための支援をすることをいいます。

チームディベロッパーになるためには、次のことが必要です。

- 自身がチームビルダーになること。
- 右チームに1人以上、左チーム1人以上の直接スポンサーしたメンバーがチームビルダーになること。



ビジネス上のヒント:

- デュアルチーム戦略について学ぶこと。
- 概要書面やコンプライアンスについて学び、正しく実行すること。
- ビジネスプレゼンテーションを見直し、学ぶこと。

チームディベロッパーとして得られるボーナスとリコグニション

- ファストリファラル ボーナス
- チームボリューム コミッション
- (ダイヤモンドを達成すると、ビジネスセンター3件分の権利)
- マネーボックス
- ビルダーブリック ボーナス
- ジェネレーション マッチング ボーナス
- ビジネス ディベロップメント ボーナス
- リコグニション リワード
- ライフスタイル リワード
- ミリオネアクラブ リワード

■ボーナス 1

ファストリファラル ボーナス

当社の製品を顧客に共有してもらうことは、当社プログラムの中核となるものです。あなたの顧客が製品を直接購入するたびに、その製品価格の10%を得ることができます。このボーナス額には制限がないので、あなたの顧客が増えれば増えるほど、そしてその顧客がたくさん購入すれば購入するほど、収益を上げることができます。

例：
 販売額 23,100円
 ファストリファラル ボーナス 2,310円 (USD \$210.0/\$1=110円換算)
 販売額 33,000円
 ファストリファラル ボーナス 3,300円 (USD \$300.0/\$1=110円換算)
 *1\$ = 110 円の換算レートはシミュレーション用で、実際と異なる場合があります。

■ボーナス 2

チームボリューム コミッション (TVC)

右チームと左チームの両方の製品購入により売上のSVが生み出されるので、コミッションサイクルごとに、右チームの総SV数と左チームの総SV数が存在することになります。チームボリューム コミッションは、2つのチームが生み出した共通するSV数から算出されます。

算出方法 左チーム 300SV：右チーム 300SV を 1 サイクルとして、10ドルまたは20ドルの報酬が得られます。

1 サイクル (左チーム 300SV：右チーム 300SV)
 ・パートナーレベルの場合 \$10 = 1,100 円
 ・エグゼクティブレベルの場合 \$20 = 2,200 円 (\$1ドル= 110 円換算)

1サイクルの計算例

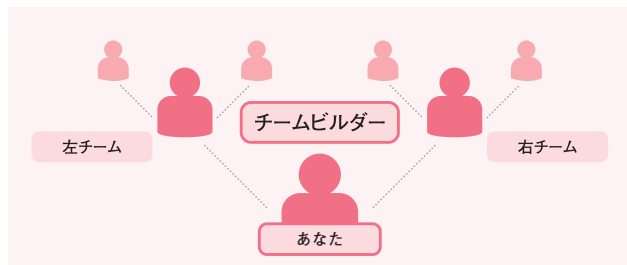
チームビルダーのレベル	自分の購入	自分の右チームの売上	自分の左チームの売上	チームボリュームコミッションの金額
エグゼクティブレベル	1350SV	300SV	300SV	2,200円
パートナーレベル	300SV	300SV	300SV	1,100円

* \$1=110 円の換算レートはシミュレーション用で、実際と異なる場合があります。

上の表は教育用途のみで作成されたものであり、収益を保証するという役割を意図したものではありません。当ビジネスにおける成功には、懸命な努力、献身的サポート、優れた販売スキルが求められます。

共通SV数を超えた超過SV数を「キャリアフォワード」といい、超過分は次のコミッションサイクルに繰り越されます(例を参照)。

例 ビジネスセンター 1 件分



上の図表は教育用途のみで作成されたものであり、収益を保証するという役割を意図したものではありません。当ビジネスにおける成功には、懸命な努力、献身的サポート、優れた販売スキルが求められます。

例 1

左チーム 1,500SV	右チーム 9,000SV	共通ボリューム：1,500SV 1,500SV/300SV=5TVCサイクル
チームボリューム コミッションの 共通ボリューム 1,500SV		チームビルダー・パートナーの収益 5,500円：\$50=5サイクル×\$10 (\$1=110円換算)
右チームのキャリアフォワード7,500SV 左チームのキャリアフォワード 0SV		チームビルダー・エグゼクティブの収益 11,000円：\$100=5サイクル×\$20 (\$1=110円換算)

例 2

左チーム 4,500SV	右チーム 2,500SV	共通ボリューム：2,500SV 2,500SV/300SV=8TVCサイクル + キャリアフォワード：100SV
チームボリューム コミッションの 共通ボリューム 2,500SV		チームビルダー・パートナーの収益 8,800円：\$80=8サイクル×\$10 (\$1=110円換算)
右チームのキャリアフォワード 100SV 左チームのキャリアフォワード2,100SV		チームビルダー・エグゼクティブの収益 17,600円：\$160=8サイクル×\$20 (\$1=110円換算)

例 3

左チーム 9,000SV	右チーム 9,000SV	共通ボリューム：9,000SV 9,000SV/300SV=30 TVCサイクル
チームボリューム コミッションの 共通ボリューム 9,000SV		チームビルダー・パートナーの収益 33,000円：\$300=30サイクル×\$10 (\$1=110円換算)
右チームのキャリアフォワード 0SV 左チームのキャリアフォワード 0SV		チームビルダー・エグゼクティブの収益 66,000円：\$600=30サイクル×\$20 (\$1=110円換算)

* \$1=110 円の換算レートはシミュレーション用で、実際と異なる場合があります。

※最初のビジネスセンター1件目[セントラル(BCC)]は、メンバーとして参加することでオープンになります。他の2つのビジネスセンター、ビジネスセンター左(BCL)とビジネスセンター右(BCR)は、サイクルランク ダイヤモンドを達成された場合に利用可能になります。

上の表は教育用途のみで作成されたものであり、収益を保証するという役割を意図したものではありません。当ビジネスにおける成功には、懸命な努力、献身的サポート、優れた販売スキルが求められます。

■ボーナス 3

マネーボックス

チームビルダー以上のメンバーの場合、TVCの共通ボリューム300SV (1 サイクル)に対して\$1を追加で割り当て、コミッションサイクルごとに集計してマネーボックスに累積していきます。

マネーボックスの総額を受け取るためには、12ヶ月連続でアクティブ状態を維持する必要があります。たとえ1週でもアクティブ状態でない場合には、マネーボックスは全くのゼロから再スタートすることになります。

TVC 1 サイクル (左右 300SV) = \$1

例 (コミッションサイクルにおける例)

左チーム 4,500SV	右チーム 9,000SV	TVC共通ボリューム 4,500SV 15サイクル	マネーボックス \$15=1,650 円 (\$1=110 円換算)
-----------------	-----------------	---------------------------------	--

* \$1=110 円の換算レートはシミュレーション用で、実際と異なる場合があります。

上の表は教育用途のみで作成されたものであり、収益を保証するという役割を意図したものではありません。当ビジネスにおける成功には、懸命な努力、献身的サポート、優れた販売スキルが求められます。

■ボーナス 4

ビルダーブリック ボーナス

あなたが直接紹介して登録した顧客の1人がVyvoのビジネスに参加し、チームビルダーになるたびに、ビルダーブリック ボーナスを獲得します。ボーナス額は、あなたの顧客がチームビルダーになった際に、左右の顧客が購入したSVの合計によって算出されます。

ブリックサイクル 300SV = \$10

例

あなたが直接紹介した A が B と C を直接紹介し、チームビルダーになった場合 B 購入：600SV / C 購入：850SV	A に発生する合計 SV = 600 + 850 = 1,450 SV ブリックサイクル：1450SV/300SV = 4 サイクル
--	---

ビルダーブリックボーナス:4,400円 (\$10×4サイクル/ \$1=110円換算)

* \$1=110円 の換算レートはシミュレーション用で、実際と異なる場合があります。

上の表は教育用途のみで作成されたものであり、収益を保証するという役割を意図したものではありません。当ビジネスにおける成功には、懸命な努力、献身的サポート、優れた販売スキルが求められます。

■ボーナス 5

ジェネレーション マッチング ボーナス

ジェネレーション マッチング ボーナスとは、ご自身の下位 10 階層にいる各メンバーのチームボリューム コミッションに対して、階層ごとの割合に応じたボーナスお支払いするものです。

ボーナスの割合とレベルは、各コミッションサイクルで達成した自身のサイクルランクに応じて決まります。

ジェネレーション ランク	第 1	第 2	第 3	第 4	第 5	第 6	第 7	第 8	第 9	第 10
シルバー	10%									
ゴールド	10%	5%								
プラチナ	10%	5%								
ダイヤモンド	10%	5%	5%							
ダブル ダイヤモンド	10%	5%	5%							
グランド ダイヤモンド	10%	5%	5%							
プレジデント	10%	5%	5%	5%						
ダブル プレジデント	10%	10%	5%	5%	5%					
グランド プレジデント	10%	10%	5%	5%	5%	5%				
プレジデント ミリオネア	10%	10%	5%	5%	5%	5%	5%			
ダブルプレジデント ミリオネア	10%	10%	5%	5%	5%	5%	5%	1%		
グランドプレジデント ミリオネア	10%	10%	5%	5%	5%	5%	5%	1%	1%	1%

上の表は教育用途のみで作成されたものであり、収益を保証するという役割を意図したものではありません。当ビジネスにおける成功には、懸命な努力、献身的サポート、優れた販売スキルが求められます。

■ボーナス 6

ビジネス ディベロップメント ボーナス

コミッション期間において、4週連続してダイヤモンドサイクルランク以上を維持すると、次のようなビジネス活動支援費をお受け取りいただけます。たとえば航空運賃、ホテルの宿泊代金、会議場のレンタル、レンタカーの費用、燃料費、およびお住いの賃貸費用や住宅ローンなどを支援するための追加のボーナスを受け取ることができます。

4 週連続のコミッション期間で最大 1,000ドルまで受け取ることができます。

あなたがこのボーナスを受け取る条件を達成したとき、30日以内にVyvo社 (businesselite@vyvo.com) に以下の2種類の必要書類を提出する必要があります。

- 上記の費用を裏付ける文書。
- ビジネス ディベロップメント活動の写真と領収書、完了した結果の簡単な説明。

承認されると、このボーナスを受け取ることができます。

詳しくはカスタマーサービス部にお問い合わせください。

■リコグニション1

リコグニション リワード

ランクはデュアルチーム ボリュームによって決定されるため、チーム組織のパフォーマンスによって、リコグニション ランクが決定されます。

ランク	チーム共通 SV 数	ランク	チーム共通 SV 数
シルバー	300	プレジデント	150,000
ゴールド	5,000	ダブル プレジデント	300,000
プラチナ	10,000	グランド プレジデント	500,000
ダイヤモンド	25,000	プレジデント ミリオネア	1,000,000
ダブル ダイヤモンド	50,000	ダブル プレジデント ミリオネア	2,000,000
グランド ダイヤモンド	100,000	グランド プレジデント ミリオネア	3,000,000

ランク達成は各コミッション期間中に必要となります。このランクは「サイクルランク」と呼び、その期間中につくられたサイクルランクボリュームの達成に基づき決定されます。

同時に、あなたの「タイトルランク」を決定するために、このサイクルランクのボリュームが前の3つのサイクルランクのボリュームに追加されます。このタイトルランクは、VYVO ウェブサイト上および公式 VYVO イベントであなたを表彰するために使用されるランクです。すべてのチームメンバーは、過去最高のタイトルランクに従って VYVO イベントで表彰されます。

上の表は教育用途のみで作成されたものであり、収益を保証するという役割を意図したものではありません。当ビジネスにおける成功には、懸命な努力、献身的サポート、優れた販売スキルが求められます。

■リコグニション2

ライフスタイルリワード (ダイヤモンド以上)

ダイヤモンド向けイベントやプロモーションに参加できます。

世界中のイベントやホリデートリップで得られる体験を通じてリーダーシップを築きながら、忘れることのできない非日常的な体験をお楽しみください。

■リコグニション3

ミリオネアクラブ リワード

Vyvoのプレジデント ミリオネアとして、特別なミリオネアクラブへの参加権を得ることとなります。イベントの前12か月以内にミリオネアランク以上に達したときのみ参加できます。

Vyvoの経営陣やトップリーダーたちと共に、世界最高のロケーションで最も権威のあるホテルやリゾートライフをご体験ください。

ビジネス上の規定

◆アクティブになる方法

チームビルダーがビジネスを行うためにはアクティブ状態を維持する必要があります。アクティブを維持する唯一の方法はVYVOスマートサブスクリプションを購入することです。

具体的には、VYVOスマートプランでアクティブになるには、メンバーは、毎週のコミッションサイクル計算または他の毎月または定期的なコミッションまたはボーナス計算の時点で利用可能なサブスクリプションを最新の状態にする必要があります。

◆アップグレードオプション

左右両方のチームに必要なSVが得られる限り、チームリーダー・パートナーまたはチームリーダー・エグゼクティブに昇格できます。

左右のチームで計上されるSVの注文日が異なる場合であっても、異なる注文内容であっても構いません。

◆アクティブーション

CRP（顧客紹介プログラム）の会員規約に署名したメンバーは、30日間アクティブであるとみなされます。その後、コミッションの計算とボーナスの獲得に参加するには、VYVOスマートサブスクリプションを購入してアクティブ状態を維持する必要があります。

◆最低支払 TVC

アクティブであれば、各種コミッションやTVCの計算に参加できます。ただし、TVCボーナスを受け取っていただくためには、最低左300SV：右300SVのサイクルを完了する必要があります。

◆戦略配置

CRPに登録すると、スポンサーの戦略に応じてデュアルチーム内に配置されます。配置された瞬間、あなたへのデュアルバイナリツリーへの配置戦略は解除されます。

初期のデフォルトオプションはAUTOに設定されています（アンロック）。このオプションを設定により、今後あなたがスポンサーとなるすべての新規登録者は交互に右チームまたは左チームに配置されます。最初の配置は大きい方のレッグに配置されます。

その後、2件目、3件目のビジネスセンターを作ることが可能な条件に達した際は、他の戦略オプション（右チーム、左チーム、右チームの左、または左チームの右など）を考慮することができます。

◆CRPの期限

CRPアカウントを維持するには、最初の10回のコミッションペリオド内に最低1度の製品購入が必要です。

◆2件目、3件目のビジネスセンターの開設

当初は、事業活動を行うビジネスセンターは中心となる1件目のビジネスセンターである。サイクルランクでダイヤモンドランク（かつチームディベロップパー）に達すると、ビジネスセンター レフト（BCL）とビジネスセンター ライト（BCR）が開設されます。

◆キャリアフォワード（繰り越し）

キャリアフォワードとは、共通のチームボリューム コミッション数を超過したSVの累積のことです。SVは各コミッション期間中に両方のレッグで発生します。すべてのビジネスセンターには独自のキャリアフォワードがあります。あなたがアクティブであれば、あなたのキャリアフォワードは維持されます。CRPに署名してアクティブ状態を維持している場合は、コミッションの計算に参加する資格があります。チームビルダーではない場合でも、キャリアフォワードは最大10コミッション期間にわたって累積されます。10コミッション期間以降、チームビルダーでない場合は、新たに発生したSVは累積されず、消失します。

※仮に、1度のコミッションサイクルにアクティブ状態でなかった場合、次のコミッションサイクルにキャリアフォワードはそのすべてが消失します。

◆コミッションのための非アクティブユーザー

- 1コミッションサイクルにビジネス アクティブ状態を維持していない場合、a) 当サイクルにおける一切のSV、コミッション、ボーナスは消失します。
- b) マネーボックス内に累積されているすべての金額を消失します。
- c) キャリアフォワードSVはすべて消失します。

◆ビルダーブリックボーナス

- 最初の2つのブリックボーナスは、あなたがチーム ディベロップパーになったときのみ支払われます。その後は制限なく、多くのブリックボーナスを獲得することができます。
- このボーナスを受け取るには、あなたのチームメンバーは、顧客紹介プログラムにサインした日から90日以内にチームビルダーにならなければなりません。
- このボーナスは無制限です。これはあなたがチームビルダーを育てる数に制限がないことを意味します。
- ビルダーブリックボーナスは、各コミッション期間の終わりに計算されます。このボーナスは、チームビルダーが誕生した期間中のみ計算されます。

◆ランク

- ・シルバー（左右両方のチームに300 SVが必要）
- ・ゴールド（左右両方のチームに5,000 SVが必要）
- ・プラチナ（左右両方のチームに10,000 SVが必要）
- ・ダイヤモンド（左右両方のチームに25,000 SVが必要）
- ・ダブルダイヤモンド（左右両方のチームに50,000 SVが必要）
- ・グランドダイヤモンド（左右両方のチームに100,000SVが必要）
- ・プレジデント（左右のチームに150,000SVが必要）
- ・ダブルプレジデント（左右両方のチームに300,000 SVが必要）
- ・グランドプレジデント（左右両方のチームに500,000 SVが必要）
- ・プレジデント ミリオネア（左右両方のチームに1,000,000 SVが必要）
- ・ダブルプレジデント ミリオネア（左右両方のチームに2,000,000 SVが必要）
- ・グランドプレジデント ミリオネア（左右両方のチームに3,000,000 SVが必要）

【キャップ調整】

◆全体に支払うコミッションの上限額

1コミッションサイクルあたりに支払われる最大のコミッション額は、同一コミッションサイクルにおける総売上高の50%までです。上限額を超えた余剰額は、各人に支払われるコミッション額より控除されます。

◆個人に支払うコミッションの上限額

- ・チームビルダー・パートナーに支払うチームボリューム コミッション（以下TVC）の最大限度額：1ビジネスセンターあたり、各週2,000ドル（220,000円）*まで
- ・チームビルダー・エグゼクティブ（ランクにかかわらず）に支払うTVCの最大限度額：1ビジネスセンターあたり、各週10,000ドル（1,100,000円）*まで
- ・プレジデント ミリオネアに支払うTVCの最大限度額：1ビジネスセンターあたり、各週50,000ドル（5,500,000円）*まで
- ・ダブルプレジデント ミリオネアに支払うTVCの最大限度額：1ビジネスセンターあたり、各週100,000ドル（11,000,000円）*まで
- ・グランドプレジデント ミリオネアに支払うTVCの最大限度額：1ビジネスセンターあたり、各週200,000ドル（22,000,000円）*まで

* \$1=110円換算 換算レートは、シミュレーション用で、実際と異なる場合があります。

◆ジェネレーション マッチング ボーナスの上限額

ジェネレーション マッチング ボーナスの上限は以下のランクに適用されます。

- ・シルバーランクは最大400ドル（44,000円）*
- ・ゴールドランクは最大1000ドル（110,000円）*
- ・プラチナランクは最大2,000ドル（220,000円）*を獲得できます。

※上記上限額は、ダイヤモンド以上のランクには適用されません。

* \$1=110円の換算レートはシミュレーション用で、実際と異なる場合があります。

【注記】

◆複数ポジション登録の禁止

同一人物が異なるスポンサーまたは同一のスポンサーを介して、複数のポジションに配置されることは禁止されています。

- ・コミッションのリターンを最大にするために、所定の場所に意図的に複数のポジションを配置することは禁止されています。

◆収益の開示

掲載されているイラスト・図表は教育目的のためだけのものであり、収益を保証するものではありません。またシミュレーションはあくまで例であり、信頼できる所得の統計データではありません。

■コミッションの計算および支払い手順は以下のとおりです。

◆コミッション期間の終了

各コミッションサイクルは、公式には各週日曜日（シンガポール時間午後11:59）で締め切られます。当社はコミッションサイクルを延長する権限を有します。

◆手数料計算 / 結果

コミッション計算プロセスと繰越更新は、各コミッション期間の終了翌日以降に行われ、確定します。これらの計算結果はバックオフィス内に表示されますが、14日間「未完了の支払い」となるため、引き出し手続きを行うことはできません。

◆コミッションの支払い / 引き出し

コミッションは、コミッション計算が終了した日から14日間（未完了の支払い期間）を経たあと、お客様の「ウォレット」に入金されます。

ウォレットに入金された資金は「完了した支払い」となり、任意のタイミングで引き出し手続きを行うことができます。

※お客様がウォレットから銀行口座への引き出し手続きを行った資金は、ウォレットサービス提供者が指定した期日ごとに締め切られます。

また、ご指定口座への資金の移動は、ウォレットサービス提供者の指定する期日内に行われます。コミッションの引き出しには、ウォレットサービス提供者の定める振込手数料が別途かかります。

VYVO™